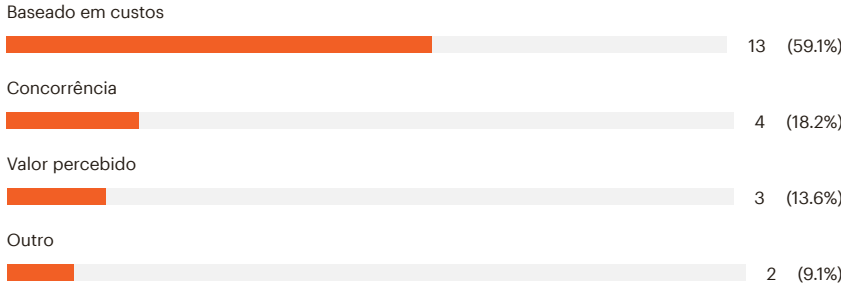


Question 1 has 22 answers (Radio Buttons)



“Como você define o preço dos seus serviços?”



Open text responses to "other":

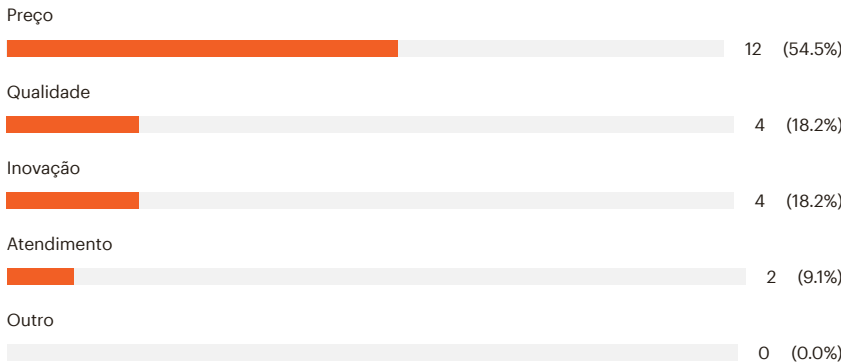
contato@cohencerimonial.com.br said:

"alem do valor de mercado, somo a ele meus 40 anos de experiencia e meu reconhecimento internacional."

Question 2 has 22 answers (Radio Buttons)



“Quais fatores mais impactam sua competitividade no mercado?”



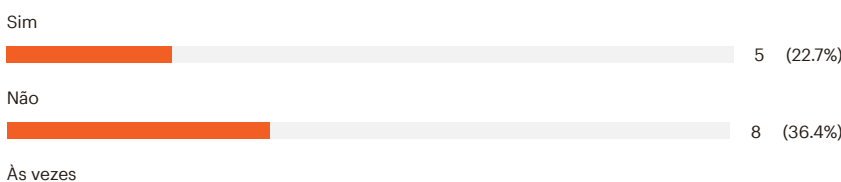
Open text responses to "other":

No responses yet

Question 3 has 22 answers (Radio Buttons)



“Você tem dificuldade em justificar o preço para seus clientes?”



9 (40.9%)

Question 4 has 21 answers (Radio Buttons)



“O que ajudaria você a precificar melhor seus serviços?”

Análise de mercado

8 (38.1%)

Capacitação em vendas

1 (4.8%)

Benchmarking

8 (38.1%)

Outro

4 (19.0%)

Open text responses to "other":

Unknown contact said:

"Nao preciso dessa ajuda"

Unknown contact said:

"Filtro para eliminar informais "

helio@showtimepro.com.br said:

"Concorrentes pararem de fazer 60% de desconto."

Question 5 has 21 answers (Radio Buttons)



“Você participaria de uma palestra on-line sobre precificação de eventos, oferecida pela ABRAFESTA?”

Sim

13 (61.9%)

Não

2 (9.5%)

Talvez

6 (28.6%)